

# LE PROGRAMME PARTENAIRES IRON MOUNTAIN DIGITAL



**Travailler en partenariat pour protéger et gérer  
les données distribuées dans le monde**

# FAIRE EQUIPE AVEC LE NUMERO UN DU MODELE STORAGE-AS-A-SERVICE

### Des solutions éprouvées pour la protection des données

Perpétuant plus de 55 années d'expérience acquise par Iron Mountain dans la protection des informations de ses clients, Iron Mountain Digital aide les entreprises à affronter les difficultés croissantes liées à la protection et au stockage sécurisé des informations numériques. Ses offres de protection des données pour PC et serveurs, déclinées en une palette extrêmement riche, se distinguent par leur évolutivité et conviennent aux PME comme aux grandes entreprises.

### Un partenariat solide

En tant que fournisseur de solutions ou prestataire de services jouissant d'un rayonnement géographique avéré, ainsi que d'une réelle expertise sur un segment de marché et/ou un marché vertical, sachez que vous pouvez doper la rentabilité de votre société en proposant des solutions de protection des données. Le Programme partenaires d'Iron Mountain Digital est destiné à vous soutenir dans le développement de votre activité, à chaque stade.

En qualité de membre du Programme partenaires d'Iron Mountain Digital, vous avez toute latitude pour commercialiser ces solutions de protection des données à votre convenance, dans le respect de votre modèle économique et du segment de clientèle visé. Libre à vous d'héberger les données, de mettre à profit l'infrastructure d'hébergement d'Iron Mountain ou de vendre des logiciels à des clients qui hébergeront eux-mêmes leurs données.

### Programme partenaires d'Iron Mountain Digital

Iron Mountain Digital s'emploie à encourager et faire fructifier les accords noués avec des partenaires de distribution compétents, résolus à fournir à leurs clients des solutions leaders sur le marché, et partageant nos valeurs de confiance réciproque et d'intégrité. Le Programme partenaires d'Iron Mountain Digital présente les caractéristiques suivantes :

- **Souplesse de choix** – Commercialisez les offres Iron Mountain Digital en optant pour une formule qui reflète votre modèle économique et la manière dont vous fonctionnez aujourd'hui avec vos clients : tirez parti de l'infrastructure d'hébergement d'Iron Mountain ou laissez à vos clients le soin d'héberger les données et concentrez-vous sur la vente des produits.
- **Perspectives de recettes en hausse** – Iron Mountain Digital met un point d'honneur à doper les recettes des partenaires ayant investi dans un partenariat avec la société. Source de revenus réguliers et de marges plus confortables, un partenariat avec Iron Mountain Digital est à même d'influer significativement votre rentabilité tout en optimisant le service et la plus value apportés à vos clients.
- **Cohérence à l'échelon mondial** – Que vous traitiez avec un client implanté aux Etats Unis ou avec sa filiale basée en Europe ou ailleurs, vous vous rendez vite compte que nous travaillons de manière cohérente avec nos partenaires, quelle que soit leur situation géographique.

### Profitez de nos talents d'innovation et de notre leadership éclairé

En qualité de partenaire commercial, Iron Mountain Digital met son expertise et des ressources considérables en recherche et développement au service des solutions de protection des données. Nous confions depuis plus de 10 ans la commercialisation de produits et services de protection des données pour PC et serveurs à nos partenaires. Nous comptons plusieurs centaines de milliers d'utilisateurs satisfaits et plus de 350 partenaires prospères à travers le monde.



## SELECTIONNER LE BON PARTENARIAT POUR REUSSIR

Quelle que soit la sphère d'action de ses partenaires – PME, grands comptes ou structures intermédiaires (« mid market »), Iron Mountain Digital leur prête main forte pour percer auprès de leur clientèle. Notre palmarès est d'ailleurs impressionnant... Nous proposons également des programmes partenaires applicables à divers modèles de commercialisation.

### Revendeurs à valeur ajoutée (VAR)

Si, en tant que VAR, vous intervenez auprès de grandes entreprises, proposez à vos clients d'héberger eux-mêmes les applications de protection des données Iron Mountain Digital. Si votre clientèle est constituée de PME, proposez à celles-ci des services de protection des données en mettant à profit l'infrastructure d'hébergement d'Iron Mountain Digital\*.

### Prestataires de services administrés (MSP – Managed Service Providers)

Si, en tant que MSP, il vous appartient de gérer les applications et infrastructures informatiques de vos clients, vous voici en mesure de dégager à présent de nouvelles sources de revenus et de fidéliser votre clientèle. Proposez nos services de protection des données comme partenaire MSP d'Iron Mountain Digital\*.

En qualité de partenaire MSP, vous n'êtes pas tenu d'investir dans une infrastructure ou un logiciel de sauvegarde, mais plutôt de protéger les données de vos clients dans des centres sécurisés Iron Mountain. En parallèle, vous consacrez votre temps et vos ressources à votre

cœur de métier : vous assurer que les activités informatiques de vos clients sont opérationnelles et protégées.

### Partenaires hébergeurs

Si vous êtes une société d'hébergement, de colocation ou de télécommunications, tirez parti des investissements réalisés par Iron Mountain Digital en matière de technologie et de sécurité en conservant la maîtrise de l'application et des relations avec la clientèle, et en hébergeant les données dans votre propre centre. Nombre d'hébergeurs et d'opérateurs de télécommunications internationaux de premier plan ont choisi de s'allier à Iron Mountain Digital pour proposer à leurs clients Connected Backup for PC et LiveVault Server Backup dans le cadre d'offres hébergées à destination des PME.

### Partenaires technologiques

Si vous estimez que vos offres complémentaires sont susceptibles d'apporter un « plus » aux solutions Iron Mountain Digital ou si vous envisagez d'intégrer notre technologie à vos produits dans l'optique de doter vos clients d'une solution très complète, le partenariat technologique est sans doute la formule la mieux adaptée. Iron Mountain travaille en étroite collaboration avec ses partenaires technologiques afin de garantir à la clientèle la combinaison la plus efficace possible en matière de matériels, de logiciels et de services.

*\* Ce programme n'est pas disponible partout. Contactez nous pour plus de détails.*

### Les avantages d'un partenariat en bref

	VAR		MSP	Hébergeurs
	Gold	Silver		
Modèle de revenus	Récurrent	Récurrent	Récurrent	Récurrent
Responsable Canaux de distribution	Désigné	Terrain	Désigné	Désigné
Ingénieur commercial	Oui	Oui	Oui	Oui
Formules de co-branding	Co-branding facultatif	Aucune	Co-branding	Co-branding
Utilisation du logo Partenaire Iron Mountain	Oui	Oui	Oui	Oui
Référencement sur site Web IM	Oui	Oui	Oui	Oui
Accès à des outils de vente, etc.	Portail Partenaires	Portail Partenaires	Portail Partenaires	Portail Partenaires
Budget co marketing	Oui	Non	Oui	Oui
Ressources pour stimuler la demande	Oui	Oui	Oui	Oui
Admissibilité au Partner Advisory Council	Oui	Non	Oui	Oui
Enregistrement des transactions	Oui	Oui	Oui	Non
Support technique à la clientèle	Accéléré	Standard	Accéléré	Accéléré
Formation technique	En salle de cours	En salle de cours	En salle de cours	Sur site
Formation au support	ND	ND	Obligatoire	Obligatoire
Formation commerciale	Obligatoire	Obligatoire	Obligatoire	Facultatif

## LES AVANTAGES DU PROGRAMME PARTENAIRES IRON MOUNTAIN DIGITAL

Un partenariat avec Iron Mountain Digital offre de multiples avantages :

- **Assistance marketing et commerciale** – Concrétisez par des ventes les affaires en cours en mettant à profit un large éventail de ressources, y compris notre portail Partenaires et nos outils pour stimuler la demande.
- **Accompagnement du partenaire** – Dynamisez votre activité grâce à une politique d'accompagnement globale, destinée à vous venir en aide sur les questions d'ordre commercial ou technique soulevées sur vos marchés.
- **Planification et support stratégiques** – Parce que nous collaborons avec plus de 350 partenaires, vous bénéficiez de pratiques irréprochables lorsque vous commercialisez les solutions Iron Mountain Digital.
- **Communication** – Par des échanges ouverts et fréquents avec nos ressources sur le terrain, nos spécialistes marketing et notre pôle de gestion produits, nous veillons à ce que nos partenaires appréhendent parfaitement les opportunités de marché.
- **Clarté d'engagement** – Iron Mountain Digital s'engage à vous fournir, en votre qualité de partenaire commercial, des informations claires sur nos modalités de collaboration.
- **Formation** – Grâce à des entretiens réguliers et des ressources de formation en ligne, les partenaires apprennent à commercialiser les solutions Iron Mountain Digital et à en assurer la maintenance.

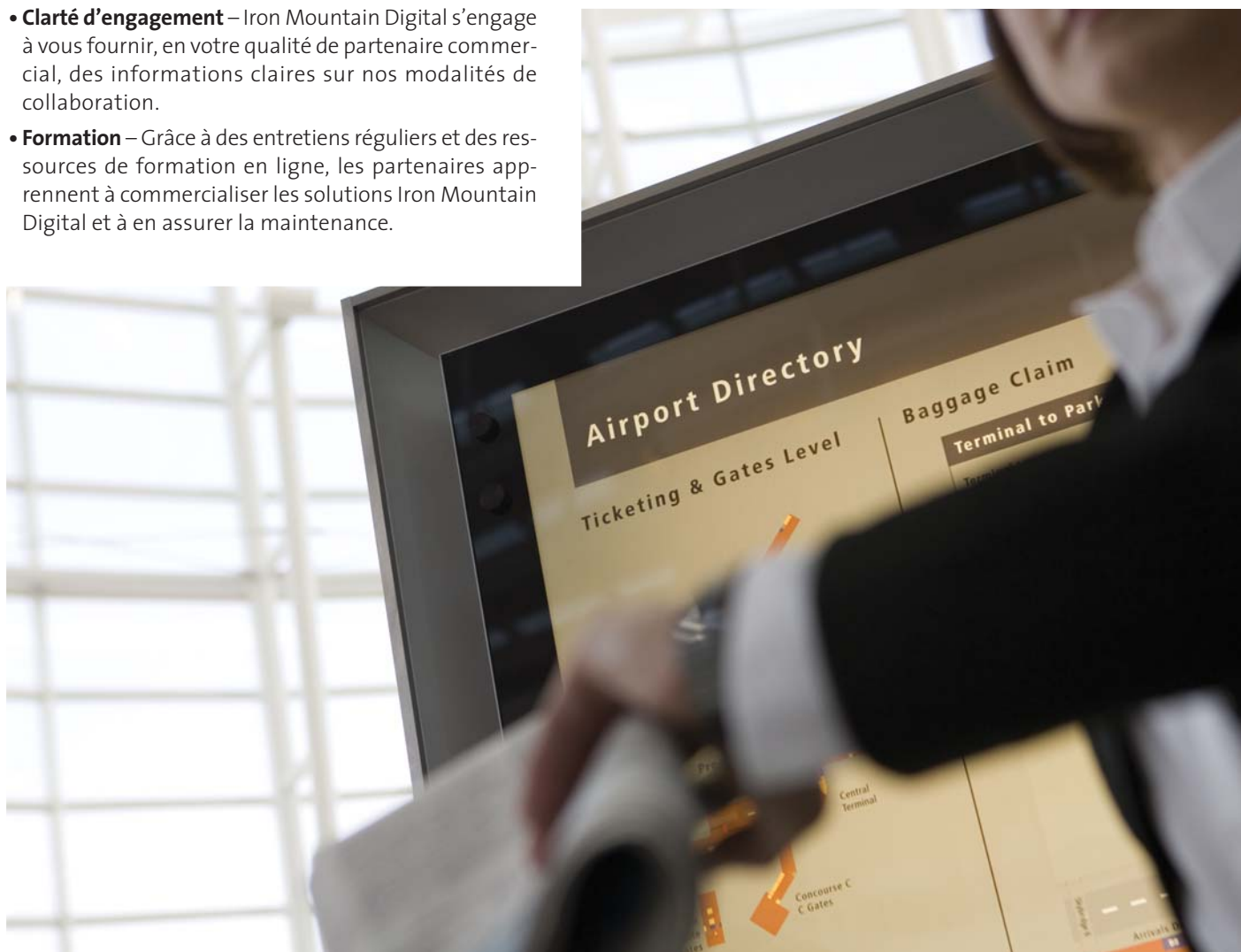
### VOUS ETES PRET A PASSER A LA VITESSE SUPERIEURE ?

**Bénéficiez dès aujourd'hui de tous les avantages du Programme partenaires d'Iron Mountain Digital**

Si vous êtes prêt à donner un coup d'accélérateur à votre activité en proposant à vos clients des solutions de protection des données de pointe signées Iron Mountain Digital, adhérez sans plus tarder au Programme partenaires d'Iron Mountain Digital. Il vous suffit de compléter notre formulaire électronique de demande de renseignements à l'adresse

<http://www.ironmountain.fr/partners/signup.asp>

À réception de votre formulaire dûment complété, un responsable d'Iron Mountain Digital prendra contact avec vous sous cinq jours ouvrés afin de vous proposer le partenariat le mieux adapté à votre modèle de vente et à vos objectifs de développement commercial.

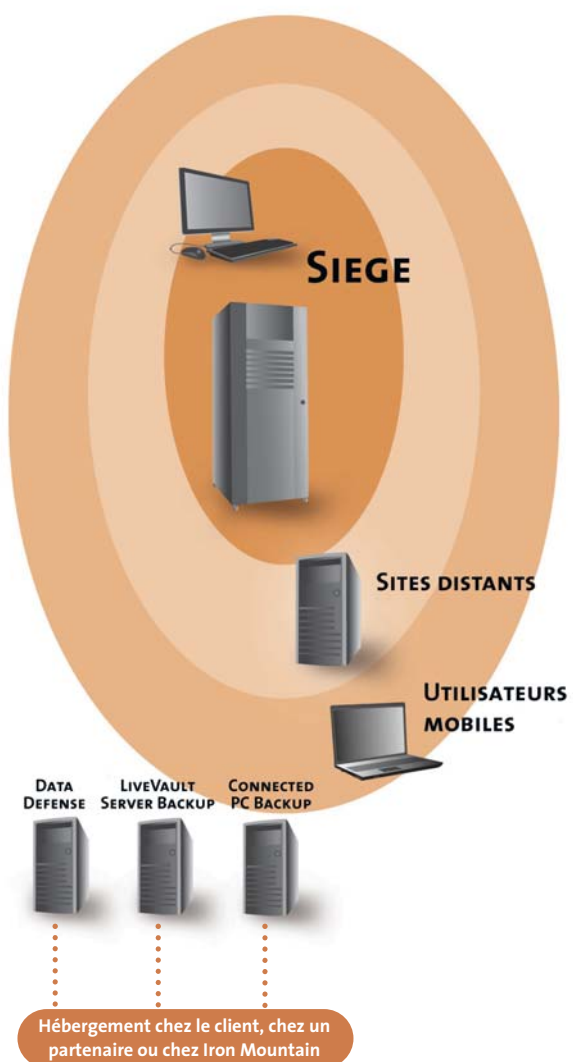


## SOLUTIONS IRON MOUNTAIN DIGITAL DE PROTECTION DES DONNEES

### Aidez vos clients à relever les défis de la protection des données

Avec sa suite de solutions de protection des données, Iron Mountain Digital vous aide à satisfaire la quasi totalité des impératifs en la matière – des petites entreprises aux grandes structures – tous secteurs d'activité confondus.

**Élargir le périmètre de sécurité,  
du siège aux collaborateurs distants**



### Nos solutions de protection des données :

#### Connected® Backup for PC

Connected Backup for PC élimine tout risque de perte de données en sauvegardant automatiquement celles résidant sur les ordinateurs de bureau et portables.

Des milliers d'entreprises et plus de 2,5 millions d'utilisateurs font confiance à la solution Connected Backup for PC pour la gestion de leurs informations les plus vulnérables.

#### DataDefense™

DataDefense permet aux entreprises de détruire les données stockées sur un PC égaré ou volé afin d'éviter leur mise en péril ou utilisation abusive. Même lorsque le PC n'est pas connecté, DataDefense veille à préserver les données d'une utilisation illicite.

Parfait complément de Connected Backup for PC – qui fait en sorte que votre client ait en permanence accès à ses données – DataDefense évite tout accès non autorisé à celles-ci.

#### Solution LiveVault® pour la sauvegarde et la récupération des données des serveurs

LiveVault est une solution très complète de sauvegarde et de récupération des données des serveurs pour les bureaux distants et les PME. En combinant des technologies éprouvées de disques et Internet, LiveVault simplifie considérablement la protection des serveurs d'une entreprise, grâce à une sauvegarde automatique en continu et une récupération rapide des données.

Le CRN Test Center a décerné à LiveVault la mention **Recommandé**, précisant que « LiveVault sécurise la sauvegarde en ligne ».

#### DES MODÈLES DE DISTRIBUTION SOUPLES :

Connected®, DataDefense™ et LiveVault® sont disponibles sous forme de services sur abonnement (avec hébergement des données ou de l'application par Iron Mountain ou par le partenaire) ou d'applications administrées par le client.



Relax.  
Nous protégeons vos données.

#### **A propos d'Iron Mountain Digital**

Iron Mountain Digital est le premier fournisseur mondial de solutions de sauvegarde et d'archivage proposées sur le principe du "Software- and Storage-as-a-service", en mode locatif, hébergé et administré à distance. Le pôle technologique d'Iron Mountain Incorporated propose à des milliers d'entreprises à travers le monde un éventail complet de solutions destinées à la protection des données, à l'archivage et à la gestion de la propriété intellectuelle. Celles-ci sont commercialisées en direct et par un réseau international de partenaires distributeurs. Iron Mountain Digital a son siège américain à Southborough, dans le Massachusetts, et son siège européen à Francfort en Allemagne.

Fondé en 1951, Iron Mountain est le partenaire de confiance de 90 000 entreprises clientes en Amérique du Nord, en Amérique Latine, en Europe ainsi que dans la région Asie Pacifique.

Les sociétés qui souhaitent adhérer au Programme partenaires d'Iron Mountain Digital sont invitées à contacter leur bureau Iron Mountain Digital ou à se rendre sur le site

<http://www.ironmountain.fr/partners/signup.asp>



---

#### **Iron Mountain Digital (European Headquarters)**

Martin-Behaim-Straße 4a  
63263 Neu-Isenburg  
Germany  
T: + 49 (0)6102 88288 0  
F: + 49 (0)6102 88288 28  
[www.ironmountain.de/digital](http://www.ironmountain.de/digital)

#### **Iron Mountain Digital (Headquarters)**

120 Turnpike Road  
Southborough, MA 01772  
U.S.A.  
T: +1 (508) 808 7300  
F: +1 (508) 229 2568  
[www.ironmountain.com/digital](http://www.ironmountain.com/digital)